



MERCURI INTERNATIONAL  
BUSINESS SCHOOL™

Warsztaty w ramach MIBS™ są na całym świecie prowadzone przez najbardziej doświadczonych konsultantów Mercuri International

### Izabela Sysko-Chrzęstowska

Managing Director  
Senior Consultant  
45 lat, 11 lat w Mercuri International

Izabela jest odpowiedzialna za projektowanie i realizację rozwiązań podnoszących klientom wyniki sprzedaży. Jej doświadczenie obejmuje segment farmaceutyczny, medyczny, techniczny. Specjalizuje się w obszarach związanych z przywództwem, stylami komunikacji interpersonalnej, coachingiem, perswazyjnymi technikami argumentacji i prezentacji, wystąpieniami publicznymi, oraz rozwojem trenerów.

### Dariusz Gajowy

Deputy Managing Director  
Senior Consultant  
53 lata, 24 lata w Mercuri International

Większość projektów prowadzonych przez Dariusza skupia się na podniesieniu wyników sprzedaży oraz efektywności zarządzania sprzedażą – głównie w segmencie technicznym, budowlanym, przemysłowym, finansowym oraz w sprzedaży detalicznej. Specjalizuje się w obszarach związanych z wdrażaniem strategii sprzedażowych, pracując zarówno z menedżerami, jak i zespołami handlowymi. Ceniony za ekspertyzę i komunikatywność.

# SALES MANAGERS' EFFICIENCY



„Izabelo, bardzo dziękuję Ci za szkolenie. Już zacząłem w praktyce stosować konstruktywny feedback i technikę GROW-G zaskakując tym pracowników. Bardzo podobały mi się zajęcia warsztatowe (praca w czwórkach z nagraniami) i mniejszy udział teorii...”

- Maciej, Dyrektor Sprzedaży

„Izo, w ubiegłym tygodniu miałam prezentację, i wyobraź sobie, że po moim wystąpieniu kilka osób szczerze mi gratulowało i wyraziło swoje słowa uznania dla mojego małego show. To czego się od Ciebie nauczyłam już na zawsze pozostanie ze mną. Dziękuję Ci serdecznie”

- Małgorzata, Dyrektor Sprzedaży



„Darku, w imieniu całego polskiego zespołu ... chciałbym podziękować Ci za szkolenie i rady jakich nam udzieliłeś. Dzięki Twojemu szkoleniu otworzyłem sobie drzwi u nowego klienta i pewniej czuję się w poszukiwaniu odmiennych od dotychczasowego obszarów działania.

Zmieniłeś nasz punkt widzenia i ukazałeś nam nowe kierunki ...”

- Dariusz, Sales Team Leader

„Darku, wiesz że bardzo cenię Wasze szkolenia, a szczególnie te prowadzone przez Ciebie! ...udało mi się uzyskać zgodę na udział w kolejnym! Mam nadzieję, że będzie równie ciekawe i praktyczne jak ostatnie, które często naprawdę ułatwia mi codzienne życie”

- Małgosia, Sales Supervisor

„Jestem pod wrażeniem, Darku. To najlepsze szkolenie na jakim byłem w życiu!”

- Maciej, Dyrektor Sprzedaży

**Mercuri International jest największą międzynarodową firmą doradcą w zakresie sprzedaży i zarządzania sprzedażą.**

Od 55 lat pomaga firmom w 40 krajach we wdrażaniu strategii i osiągnięciu lepszych wyników sprzedaży (w Polsce od 24 lat).

Współpracuje z szanowanymi instytucjami:



S A M A



University of St. Gallen



Copyright © Mercuri International 2016



Mercuri International Poland  
Domaniewska 37, 02-672 Warszawa  
+48 (22) 565 88 99, office@mercuri.pl  
<http://pl.mercuri.net/sales-expertise/>

