

SALES MANAGERS' EFFICIENCY  
to krótkie, praktyczne warsztaty w ramach



MERCURI INTERNATIONAL  
BUSINESS SCHOOL™

**„Before you are a leader,  
success is all about growing yourself.  
When you become a leader, success is  
all about growing others”**

Jack Welch

### Warsztaty MI-Lead™

Przeznaczone są dla wszystkich, którzy prowadzą zespoły i chcą zwiększać swój wpływ na osiągnięte przez nie wyniki.

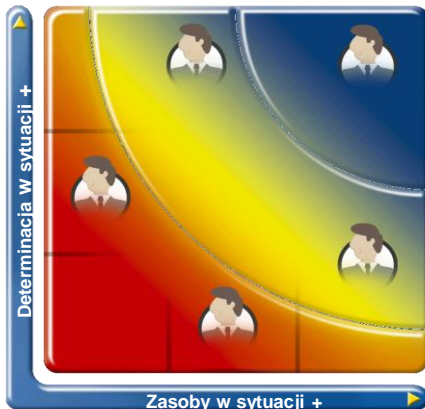
Uczestnicy warsztatu zostaną wyposażeni w proste, przyjazne narzędzie do podejmowania decyzji menedżerskich, które zostało sprawdzone przez wiele organizacji na świecie.



### Efektywne Przywództwo MI-Lead™

Uczestnicy nauczą się  
i przećwiczą:

- rozróżniania zadań i zachowań zarządczych od przywódczych
- diagnozowania potrzeb pracownika w odniesieniu do delegowanych zadań
- stosowania różnych stylów przewodzenia i ról przywódcy w rozwijaniu efektywności pracowników
- dopasowywania stylów przewodzenia do sytuacji pracownika i zadań do wykonania
- zachowania prowadzące do osiągnięcia celów biznesowych



Model  
MI-Lead™  
3 style  
przewo-  
dzenia  
i 5 ról  
lidera

# SALES MANAGERS' EFFICIENCY



Warsztaty

## Efektywne Przywództwo - MI-Lead™

Jak rozwijać wpływ na swój zespół?

22-23.11.2016

2 DNI / 3700 PLN +23%VAT



Coraz częściej menedżerowie słyszą, że zarządzanie to nie wszystko – liczy się przewodzenie zespołowi.

### Przed warsztatami

Uczestnicy wypełniają ankietę online, analizując swój potencjał przywódczy oraz wpływ na swój zespół.



### Podczas warsztatów

- ✓ **Zarządzanie i przewodzenie** – różnice
- ✓ Rola zarządzającego
- ✓ Powody podążania za przywódcą
- ✓ **Style przewodzenia** - jaki jest Twój dominujący styl?
- ✓ **Studium przypadku** - analiza, dyskusja, wnioski
- ✓ **Potrzeby zarządzania** - oczekiwania podwładnych wobec zarządzającego w różnych zadaniach i sytuacjach (determinacja i zasoby) - model MI-Lead™
- ✓ Analiza potrzeb pracowników - zadanie indywidualne
- ✓ **Twoja droga do lepszego przywództwa**  
Zadanie indywidualne
  - jakie są Twoje mocne strony i obszary do rozwoju
  - jak być lepszym zarządzającym (10 kluczowych elementów kompetencji przywódcy)
- ✓ Sposób działania lidera stosującego różne style przewodzenia
- ✓ Pięć ról lidera stosującego różne style przewodzenia
- ✓ Analiza zachowań lidera w różnych sytuacjach (analiza przypadku), praca w grupach
- ✓ **Motywy zarządzającego** - świat idealny a realia



### Po warsztatach

Uczestnicy otrzymują narzędzie do analizowania poszczególnych członków swojego zespołu w zależności od wyznaczonych im zadań.



Warsztaty prowadzone są w oparciu o model uczenia dorosłych McCarthy'ego.

W celu utrwalenia oraz implementacji nowych umiejętności zdobytych w trakcie warsztatów, każdy uczestnik przygotuje Indywidualny Plan Działania.

Copyright © Mercuri International 2016

Mercuri International zapewnia miejsce prowadzenia warsztatów, materiały szkoleniowe, lunch oraz przerwy kawowe w trakcie warsztatów.

Mercuri International Poland  
Domaniewska 37, 02-672 Warszawa  
+48 (22) 565 88 99, office@mercuri.pl  
http://pl.mercuri.net/sales-expertise/

